

PROJECT WORK – COMPRAVENDITA - ACCORDO CON FORNITORI

SIMULAZIONE di un accordo tra un fornitore ed una realtà imprenditoriale
(inserisci il nome della tua attività; es. Ristorante/ bar/ pasticceria Zamboni).

FASE TRATTATIVE

Il(data) il fornitore(venditore) invia al (compratore/voi) il seguente preventivo, tramite(scegliere se vi manda il preventivo tramite mail, fax,), per la fornitura delle seguenti merci:

(indicate i prodotti in base alla vostra attività).

MERCI	PREZZO DI LISTINO
ES. Vino Passito 0,75 ml	EURO 10

Offre i seguenti sconti:

(esempio: cambiate percentuali e prezzo in base alle vostre esigenze)

-% per ordini complessivamente superiori a euro
-% per ordini complessivamente superiori a euro

Modalità di trasporto/consegna (scegliete se il trasporto avverrà tramite vettore; se sì, chi lo pagherà, ecc)

•

Imballaggio (scegliete se farlo gratuito/ a rendere/ fatturato/)

Pagamento (scegliete se il pagamento sarà alla consegna, posticipato,)

Modalità di pagamento (scegliete se il pagamento sarà fatto mediante bonifico bancario, contanti, ..)

FASE DELLA STIPULAZIONE

Dopo avere esaminato la proposta, il(data) , viene concluso l'accordo.

..... (nome vostra attività) effettua il seguente ordine:

ARTICOLO/MERCE	QUANTITA'/PEZZI ORDINATI	PREZZO SINGOLO ARTICOLO	PREZZO COMPLESSIVO
Vino Passito	10 (bottiglie)	10 euro	100 euro

TOTALE ORDINE:

FASE DELL'ESECUZIONE

La merce sarà spedita il (data).

Le parti (fornitore/ venditore e compratore/voi) adempiranno (cioè rispetteranno) i rispettivi obblighi.

ATTENZIONE: se la merce consegnata dal fornitore presentasse dei vizi (cioè dei difetti) il fornitore/venditore è tenuto a tutelarvi/garantirvi.

Es. un macchinario con un difetto di fabbrica o della merce avariata dovrà essere sostituita.